

LOCAL

Giornale delle Identità Territoriali *Genius*

La nostra Mission

RistorantiLocal

Aziende online

Istituzioni online

Il 9 e 10 maggio a Roma si tiene la Fiera degli Agenti di Commercio. Prevede incontri diretti con aziende

Il Padiglione 2 della Nuova Fiera di Roma ospiterà la Fiera degli agenti di commercio dal 9 al 10 maggio 2014. La fiera B2B prevede incontri diretti tra le aziende e gli agenti di commercio, finalizzati alla definizione di nuovi contratti di lavoro. La tappa romana segue quella di Milano e di Napoli che hanno registrato un ottimo successo con 12.414 agenti di Commercio che si sono incontrati con 334 aziende. A margine degli incontri, il programma di



Dopo le tappe di Milano e Napoli la fiera arriva nella Capitale (immagine allegata alla nota stampa)

Forum Agenti prevede, come in ogni tappa, workshop, convegni, consulenze gratuite di tipo previdenziale, Enasarco, legale, contrattuale, corsi di aggiornamento sulle tecniche di vendita, ed altro ancora. Lo si legge in una nota diffusa dall'ufficio stampa del Forum Agenti il 17 aprile 2014, e che riportiamo integralmente. Dato complessivo egli agenti, procuratori e venditori del Lazio – continuiamo a citare testualmente -: 19.777 unità che rappresentano l'8% del totale nazionale. Suddivisione per provincia: Roma 14.240 agenti, procuratori e venditori; Latina 1.970 agenti, procuratori e venditori; Frosinone 1.780 agenti, procuratori e venditori; Viterbo 1.186 agenti, procuratori e venditori; Rieti 594 agenti, procuratori e venditori. "Il fulcro della fiera rimane il colloquio di lavoro tra l'agente e l'azienda – dichiara **Davide Ricci**, presidente di Agent321.com, organizzatrice di Forum Agenti- e rappresenta un'opportunità da non perdere per gli agenti, anche in considerazione del momento difficile per il mondo del lavoro".

Le aziende, anch'esse colpite dalla crisi – prosegue il comunicato -, preferiscono sempre più affidare la gestione delle vendite ad agenti di commercio piuttosto che a personale dipendente. Secondo i dati del Centro Studi Agent321 relativi al 2013, quasi il 90% delle aziende sceglie per le proprie vendite personale commerciale a provvigione, come agenti di commercio, procuratori, venditori, ed altro. Un altro elemento rilevante nel format di Forum Agenti è che esso recepisce l'attuale spinta all'internazionalizzazione di tante aziende italiane che cercano di conquistare mercati esteri, ed al contrario l'arrivo sul mercato italiano di aziende straniere. In entrambi i casi – si legge ancora - il lavoro degli agenti di commercio si rivela decisivo per intervenire sui mercati di altri Paesi. Le precedenti edizioni di Forum Agenti hanno visto partecipare aziende internazionali slovene, polacche, austriache, tedesche, egiziane, francesi, spagnole, svizzere e indonesiane. "Due aziende su dieci che ci contattano per le loro ricerche di personale commerciale – spiega ancora Davide Ricci – sono aziende straniere che vogliono trovare agenti in Italia oppure aziende italiane che scelgono gli agenti di commercio per approcciare i mercati esteri. E noi siamo in grado di segnalare quegli agenti che hanno caratteristiche ed esperienza per vendere all'estero". Agent321 – spiega la nota stampa - è l'organizzazione internazionale no-profit che si occupa di mettere in contatto gli agenti di commercio di tutto il mondo con le aziende alla ricerca di nuove figure commerciali da inserire nella propria rete vendita. Grazie ad esclusivi accordi internazionali con le principali società specializzate in Ricerca di Agenti di Commercio e con partner istituzionali – si legge in conclusione -, forte del suo database che conta ad oggi oltre 390.000 agenti di commercio registrati in tutto il mondo, Agent 321 rappresenta la più grande rete mondiale di siti web dedicati al recruitment di figure commerciali a livello internazionale. Gli uffici di Agent321 – termina il comunicato, si trovano a Roma. Ulteriori informazioni sono disponibili al seguente link: <http://agent321.com/>